

Michel Perras met la barre haute avec « Le meilleur cours de vente, point à la ligne ! »

Par Daniel DUPUIS

Depuis 1992, Motivation Performance Plus a influencé plus de 200 000 vendeurs ou conseillers au Canada. Le président de cette entreprise, Michel Perras, est donc très conscient du vieux dicton en vente qui dit que l'on doit promettre à nos clients uniquement ce que l'on est en mesure de livrer ! Pourtant, il n'a pas hésité à intituler la toute nouvelle formation en vente offerte par son entreprise au grand public : « Le meilleur cours de vente, point à la ligne ! ».

Comme l'explique Michel Perras, ce n'allait de soi. « Il y a deux ans, j'ai lancé un défi à mon équipe; celui de développer un cours de vente exceptionnel qui permettrait à tous ceux qui y assistent, peu importe leur domaine d'activité ou leurs objectifs, de sortir de cette formation en ayant la conviction que quelque chose d'important venait de se produire dans leur vie professionnelle.

Pour y arriver, nous nous sommes inspirés des meilleurs auteurs, d'idées puissantes puisées à travers de nombreux séminaires auxquels nous avons assisté et, surtout, de notre expérience. J'ai tellement aimé le résultat que j'ai décidé de le diffuser moi-même. Pour moi, cette formation est le summum de ce que nous avons réalisé à ce jour. C'est pourquoi je n'ai pas hésité à lui donner le nom de « Le meilleur cours de vente, point à la ligne ». Parce que j'ai vraiment la conviction que c'est le cas. Ce qui me motive le plus et qui me rend le plus fier de cette formation, c'est de voir des vendeurs aguerris, de nouveaux vendeurs, des directeurs des ventes et même des professionnels ou des gestionnaires de tous les milieux sortir de cette formation motivés et en ayant la conviction qu'ils viennent d'ajouter quelque chose d'important à leur bagage. »

Michel Perras a raison d'être enthousiaste puisque tous les témoignages des gens ayant assisté à cette formation sont élogieux et, surtout, unanimes pour dire que celle-ci sort de l'ordinaire et se démarque de toute autre formation en vente.

L'expérience et le dynamisme du formateur y sont sûrement pour quelque chose. Michel Perras a le don de bien cerner les participants et on sent chez lui un désir de leur donner ce dont ils ont besoin. Il prend d'ailleurs lui-même tous les appels des gens désirant participer à la formation et se fait un devoir de les découvrir avant la formation. La grande majorité des participants pensent que les exemples utilisés s'adaptent parfaitement à leur réalité. Peu importent les raisons qui vous motivent, si vous êtes à la recherche d'outils pour mieux comprendre ce qui amène l'être humain à passer à l'action et, par le fait même, à acheter, ne manquez pas l'occasion d'assister à cette formation. Elle sera diffusée à Québec, les 27 et 28 août et les 27 et 28 septembre 2007. Pour plus d'information, contactez le 1-800-451-9445, poste 21. ■



M. Michel Perras



TARDIF

M É T A L

ISO 9001 : 2000

Tardif Métal inc. est une équipe expérimentée dans les travaux de structures d'acier, de structures électriques (postes électriques, stations, pylônes d'entrée, différents appareillages électriques), ainsi que dans la fabrication d'équipements spécialisés du domaine pétrolier.

Fondée en 1994, Tardif Métal a développé et acquis une solide réputation par son savoir-faire et son souci de la satisfaction de son client. C'est grâce à un excellent rapport qualité prix, à un service à la clientèle rapide et efficace et à une rigueur dans le respect des délais de livraison que la clientèle de Tardif Métal lui reste fidèle à travers les années. Notre réputation n'est donc plus à faire, et ce à la grandeur de la province de Québec.